

Warum Silver Atena?

Silver Atena ist als verlässlicher Lieferant in der Automobilindustrie und starker Partner für Urban Air Mobility sowie erneuerbare Energien im Markt etabliert. Als Premium-entwickler und Lieferant für Hightech-Mobility-Solutions bieten wir Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit Flexibilität und eine ideale Plattform, um Ihre Erfahrung einzubringen.

Wir bieten Ihnen vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeiten in einem modernen Arbeitsfeld, das immer neue spannende Herausforderungen mit sich bringt.

Das bieten wir

- Flexibles und mobiles Arbeiten
- Gezielte Weiterbildung
- Teamevents und Firmenfeiern
- Gesundheits- und Sportangebote
- Frisches Obst und kostenlose Getränke
- Kostenfreie Parkplätze
- Ladestationen für Elektroautos
- Fahrradleasing für Mitarbeiter
- Exklusive Mitarbeiterrabatte (Corporate Benefits)
- Vielfältige Verpflegungsmöglichkeiten vor Ort

Wollen Sie die Zukunft gemeinsam mit uns gestalten?

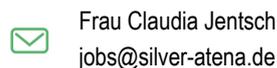
Nutzen Sie unser Onlinetool.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

[Zum Bewerbungsformular](#)

Senior Vertriebsingenieur Elektrotechnik (m/w/d)

Die Zukunft der Mobilität gestalten.



Stellenbeschreibung:

Seit mehr als 25 Jahren ist Silver Atena der Premium-Entwickler und Hightech-Lieferant im Bereich ausfallsicherer Systeme und Leistungselektronik. Dabei bietet unser Unternehmen alle Leistungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette vom Systemkonzept bis zur Serienlieferung und die anschließende Betreuung an. Als Senior Sales Manager (m/w/d) sind Sie ein entscheidender Bestandteil unseres technischen Vertriebsteams. Mit Ihrer Erfahrung, Expertise und Ihrem Engagement positionieren Sie unsere innovativen Lösungen & Produkte am Markt und treiben die weitere Expansion und den Erfolg unseres Unternehmens voran. Wichtig ist uns, dass Sie mittelständisches Denken & Agieren im Blut haben und dies bei erfolgreichen Unternehmen bereits unter Beweis stellen konnten. Dann passen Sie zu uns!

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Projekten bei Neu- und Bestandskunden
- Management der kompletten Vertriebskette von der Akquise über die Angebotsverhandlung bis zur Serienbegleitung
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten zusammen mit einem technischen Team
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsinformationen für Systeme und Produkte der SILVER ATENA
- Strategische Positionierung der SILVER ATENA beim Kunden

Ihre Kompetenzen:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder vergleichbare Berufsausbildung
- Ausgeprägte Managementfähigkeiten mit einem guten Mix aus Teamgeist und Durchsetzungskraft
- Mindestens 10 Jahre Vertriebs Erfahrung in den Branchen Automotive, Nutzfahrzeuge oder Luftfahrt
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb elektronischer Systeme
- Konsequente Ergebnisorientierung und Abschlussstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

