

## Warum Silver Atena?

Silver Atena ist als verlässlicher Lieferant in der Automobilindustrie und starker Partner für Urban Air Mobility sowie erneuerbare Energien im Markt etabliert. Als Premiumentwickler und Lieferant für Hightech-Mobility-Solutions bieten wir Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit Flexibilität und eine ideale Plattform, um Ihre Erfahrung einzubringen.

Wir bieten Ihnen vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeiten in einem modernen Arbeitsfeld, das immer neue spannende Herausforderungen mit sich bringt.

## Das bieten wir

- Attraktives Vergütungspaket
- Flexible Arbeitszeiten
- Hybrides Arbeiten
- Fachliche Weiterbildungsprogramme
- EGYM Wellpass, ÖPNV-Zuschuss oder Sachbezugskarte
- Vielfältiges Angebot an Gesundheit und Sportaktivitäten
- Regelmäßige Betriebsveranstaltungen
- Corporate Benefits
- Jobrad

## Wollen Sie die Zukunft gemeinsam mit uns gestalten?

Nutzen Sie unser Onlinetool.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

[Zum Bewerbungsformular](#)



## Senior Technical Sales Manager / Senior Vertriebsingenieur Elektrotechnik (m/w/d)

### Die Zukunft der Mobilität gestalten.



## Stellenbeschreibung:

Seit mehr als 25 Jahren ist Silver Atena Entwicklungspartner und Serienlieferant im Bereich ausfallsicherer Systeme und Leistungselektronik. Dabei bietet unser Unternehmen alle Leistungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette vom Systemkonzept bis zur Serienlieferung und die anschließende Betreuung an. Als Senior Sales Manager (m/w/d) sind Sie ein entscheidender Bestandteil unseres technischen Vertriebsteams. Mit Ihrer Erfahrung, Expertise und Ihrem Engagement positionieren Sie unsere innovativen Lösungen & Produkte am Markt und treiben die weitere Expansion und den Erfolg unseres Unternehmens voran. Wichtig ist uns, dass Sie die Besonderheiten eines mittelständischen Unternehmens schätzen und in diesem Umfeld bereits erfolgreich wirken konnten. Dann passen Sie zu uns!

## Ihre Aufgaben:

- Akquise von Projekten bei Neu- und Bestandskunden
- Management der kompletten Vertriebskette von der Akquise über die Angebotsverhandlung bis zur möglichen Serienbegleitung
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten zusammen mit einem technischen Team
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsinformationen für Leistungen und Produkte der Silver Atena
- Strategische Positionierung der Silver Atena beim Kunden

## Ihre Kompetenzen:

- Abgeschlossenes technisches Studium
- Ausgeprägte Managementfähigkeiten mit einem guten Mix aus Teamgeist und Durchsetzungsstärke
- Mindestens 5 Jahre Vertriebs Erfahrung in Branchen mit Bezug zu ausfallsicherer Elektronik
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb elektronischer Systeme und Leistungen
- Konsequente Ergebnisorientierung und Abschlussstärke
- Hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative sowie Hands-on-Mentalität
- Hohes Maß an Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kunden, externen Partnern und internen Schnittstellen

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

